

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir einen

Vertriebsprofi für Rindenprodukte

Wir sind eines der führenden Nadelholzsägewerke in Deutschland mit über 120 Mitarbeitern. Unser Werk befindet sich in verkehrsgünstiger Lage ca. 30 km nördlich von Koblenz. Wir produzieren als Nebenprodukt täglich ca. 60 to Rindenmulch, den wir künftig auch direkt an Endkunden (Garten- und Landschaftsbau, Kommunen) in Rheinland-Pfalz, Nordrhein-Westfalen und Hessen vertreiben wollen.

Sie haben

- das Interesse, einen neuen Vertriebsbereich eigenverantwortlich aufzubauen
- den Antrieb, die erfolgreiche Neukundengewinnung in der Telefonakquise, im Außendienst, sowie die Bestandskundenpflege zu einem persönlichen Kundennetzwerk werden zu lassen
- das Engagement, um als Quereinsteiger etwas ganz Neues zu erlernen oder die vorhandene Vertriebserfahrung erfolgreich zu nutzen

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Selbstständige, eigenverantwortliche und genaue Arbeitsweise, Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit
- Selbstbewusstes Auftreten und unternehmerisches Denken
- Routinierter Umgang mit MS Office
- Mehrere Jahre Berufserfahrung

Wir bieten Ihnen einen zukunftssicheren Arbeitsplatz mit fairer Bezahlung in einem wachstumsorientierten Familienunternehmen, ein angenehmes Arbeitsklima, einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung, moderne EDV-Ausstattung.

Bewerbungen an:

I. van Roje & Sohn Sägewerk und Holzhandlung GmbH & Co. KG

Herr Oliver Mühmel

Ignatz van Roje Platz

56587 Oberhonnefeld-Gierend

Oder gerne auch als Email: oliver.muehmel@vanroje.de

Tel.: +49 2634 95590

web: www.vanroje.de